

## O QUE VOCÊ VAI CURSAR?

- **Comunicação Empresarial (EAD)** técnicas de comunicação no ambiente corporativo.
- **Economia e Mercado** princípios econômicos aplicados ao mercado.
- Liderança, Cultura e Clima Organizacional (RMT) práticas de liderança e gestão de equipes.
- Marketing Digital e Mídias Sociais estratégias de marketing online e redes sociais.
- **Psicologia e Comportamento do Consumidor** análise do perfil e decisões de compra.
- Teorias da Administração fundamentos e escolas administrativas.
- Análise e Interpretação de Dados Estatísticos (EAD) uso de estatística para qestão.
- **Comunicação Mercadológica** elaboração de mensagens e campanhas de marketing.
- Consultoria de Marketing (EAD) atuação estratégica em consultoria empresarial.
- **Pesquisa de Mercado** métodos de coleta e análise de informações.
- Planejamento Estratégico definição de metas e estratégias organizacionais.
- **Sistemas de Informações Gerenciais (RMT)** suporte tecnológico para decisões.

- **Processos Gerenciais e Qualidade** gestão de processos e melhoria contínua.
- Gestão de Custos e Formação de Preços cálculo de custos e precificação.
- Gestão Financeira e Orçamentária controle financeiro e elaboração de orçamentos.
- **Gestão de Pessoas** administração e desenvolvimento de talentos humanos.
- Marketing de Relacionamento fidelização e relacionamento com clientes.
- Marketing Internacional (RMT) estratégias de marketing em nível global.
- Responsabilidade Socioambiental (EAD) práticas sustentáveis nas organizações.
- Tecnologia da Informação Aplicada (EAD) ferramentas de TI aplicadas à gestão.
- Canais de Distribuição e Trade Marketing estratégias de logística e vendas.
- Desenvolvimento de Novos Produtos criação e lançamento de produtos inovadores.
- **Direito do Consumidor (EAD)** legislação e defesa dos direitos do consumidor.
- Educação em Direitos Humanos, Educação Ambiental e Multiculturalismo
  (EAD) princípios éticos e sociais.
- **Gestão de Produtos e Marcas** posicionamento e valorização de marcas.
- Gestão de Vendas e Negociação (EAD): Estudo de técnicas de negociação e estratégias comerciais aplicadas ao processo de vendas.
- **Optativa (RMT):** Disciplina de escolha do aluno, voltada para aprofundar conhecimentos específicos de interesse.
- Plano de Negócios e Empreendedorismo: Desenvolvimento de projetos empreendedores, com foco na elaboração e análise de planos de negócios.